

*ШАПОВАЛ К. В.*, студент НТУ «ХП»

## **ТРАНСНАЦИОНАЛЬНЫЕ КОРПОРАЦИИ КАК УГРОЗА ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ**

Глобализация, охватившая все страны мира, означает повышение роли ТНК в мирохозяйственных процессах, превращение их в основной структурообразующий фактор мировой экономики [4]. Транснациональные корпорации, являясь основными субъектами, осуществляющими иностранное инвестирование, контролируют более 50%, а по некоторым оценкам около 80% мировой торговли [5]. Сегодня крупнейшие корпорации могут диктовать условия не только своим конкурентам, но и целым государствам – благодаря своему финансовому могуществу и политическому лоббированию на самых высоких уровнях. Доходы этих корпораций превышают объемы ВВП многих стран мира, они создают миллионы рабочих мест в каждом государстве, некоторые из них уже являются государствообразующими с экономической точки зрения. На данный момент экспансия ТНК растет. ТНК проявляют себя в научно-технической, инновационной, экономической и политической сферах деятельности человечества [3]. Ежегодно журнал Forbes публикует рейтинг самых успешных глобальных гигантов (в рейтинге Forbes 2017 топ-3: ICBC (Китай), ChinaConstructionBank (Китай), BerkshireHathaway (США)), которые задают тон в отраслевой экономике мира [6].

Как отмечается в различной литературе по данной теме основными проблемами корпоративного управления на современном этапе являются: разница в доходах различных групп акционеров, особенности использования двух систем права (собственности и трудового), неэффективность менеджмента, дробление целостности корпорации, неравномерность распространения информации о ее деятельности, потеря

корпоративной индивидуальности, виртуализация бизнес-процессов (что не позволяет отслеживать их чистоту), коррупция [1, 2, 5].

Масштабная деятельность ТНК привела к образованию вненациональных рынков капитала, основными операторами которых стали транснациональные банки, владеющие сетью филиалов по всему миру. Впоследствии основным распределителем финансовых потоков становится фондовый рынок, на котором появляются потоки «горячих» денег в виде краткосрочных кредитов и вложений в ценные бумаги в больших объемах между странами, придавая неустойчивость местным финансовым рынкам и порождая финансовые кризисы [2].

Возникает потребность в «новом» протекционизме: важна не столько поддержка национального производителя против «чужих», сколько содействие тому, чтобы оба достигали желаемой степени локализации. Гильяно А.А. отмечает, что «новый» протекционизм в отличие от «старого» предполагает иное отношение к внешней экспансии «своих» компаний. Внешняя экспансия хороша не всегда, а лишь в том случае, если она ведет к концентрации в своей стране качественных (например, управленческих, а также связанных с НИОКР) звеньев цепочки создания стоимости и не провоцирует перевод за границу ключевых функций компании [1].

С одной стороны, ТНК – это двигатели экономического и социального прогресса в мире, они как никто другой заинтересованы в росте благосостояния населения, а с другой стороны, они выступают в качестве пользователей трудовых и природных ресурсов, готовых пожертвовать мировыми ценностями ради возрастания прибыли.

Американские экономисты считают, что в качестве основополагающих направлений внешнеэкономической безопасности, целесообразно выделить: повышение конкурентоспособности товаров на внешних рынках; защиту лидирующих позиций страны в

высокотехнологичных сферах; сокращение зависимости страны от иностранных займов; укрепление ее возможностей выполнять международные обязательства в торгово-экономической и других областях [5].

Целесообразно было бы создание комитета, занимающегося отслеживанием работы крупных предприятий на основе анализа пороговых значений их функционирования. Если говорить о проблемах с законодательством, то необходимо направить усилия для его гармонизации. В настоящее время государство остается эффективным регулятором. Оно представляет собой своеобразный фильтр, который не пропускает инвестиции, не соответствующие национальным целям — экономическим, социальным или политическим.

#### **Список літератури:**

1. *Гильяно А. А.* Транснациональные компании на глобальном рынке и политика «нового» протекционизма / А. А. Гильяно // *TerraEconomicus*. – 2012.- Т. 10, № 1-3. – С. 228-232.
2. *Давиденко И. В.* Оценка влияния внутренних корпоративных кризисов глобальных транснациональных компаний на национальную экономическую безопасность / И. В. Давиденко // *Бизнес. Образование. Право*. – 2013. – № 4 (25). – С. 272-276.
3. *Максименко Я. А.* Глобализация как общемировой процесс и место в нем Украины / Я. А. Максименко, Н. О. Сорокина // *Вестник Национального технического университета "ХПИ"*. – Харьков : НТУ "ХПИ", 2012. – № 25 (931). – С. 98-106.
4. *Максименко Я. А.* ТНК и перспективы их развития в Украине / Я. А. Максименко // *Вестник Национального технического университета "ХПИ"*. Технический прогресс и эффективность производства. – Харьков : НТУ "ХПИ", 2006. – № 2 (1). – С. 129-133.
5. *Ушанов С.А.* Американские транснациональные корпорации и вопросы внешнеэкономической безопасности [Электронный ресурс] / С. А. Ушанов // *Науковедение*. – Т. 9, №3 (2017). –Режим доступа к журн.: <http://naukovedenie.ru/PDF/05EVN317.pdf>.
6. *TheWorld'sBiggestPublicCompanies* [Электронный ресурс] // *Forbes*. –Режим доступа к журн.: <https://www.forbes.com/global2000/list/#header:position>.